ICBA

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР

Содействия Бизнесу

ICBA

Мы являемся центром реализации инициатив между предпринимательскими сообществами различных государств и регионов

ПРАКТИЧЕСКАЯ ЗНАЧИМОСТЬ РЕШЕНИЯ

Любой участник бизнеса знает, что получение результата зависит напрямую от правильно сформированных деловых отношений.

ВЫСТРАИВАНИЕ СОВРЕМЕННЫХ ДЕЛОВЫХ ОТНОШЕНИЙ, ПРЕДПОЛАГАЕТ:

- Быстрое и точное определение целевой аудитории.
- Создание максимально информативных связей непосредственно с заинтересованными сторонами.
- Защиту от «мусорной» информации бесполезных контактов.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР СОДЕЙСТВИЯ БИЗНЕСУ (ICBA) ЗНАЕТ:

- Как создать максимально результативные деловые отношения за короткое время.
- Как использовать наработанные обширные связи в деловых кругах и правительственных организациях в различных странах с пользой для поставленных задач.
- Как использовать индивидуальный подход (Individual Business Solutions IBS) для наиболее эффективного взаимодействия.

ПРОБЛЕМНАЯ СИТУАЦИЯ

Настало время, когда стало не просто найти из огромного массива информации, именно ту, которая необходима для развития и реализации поставленной задачи.

Не просто найти из множества заинтересованных лиц, именно тех, которые в дальнейшем могут стать партнерами.

Информационные ресурсы по формированию B2B связей, в большинстве случаев, не учитывают современный запрос на индивидуализацию отношений, предлагая, по сути, простые доски объявлений.

В итоге необходимое установление деловых отношений превращается в непростую процедуру переработки огромного объема информации различной степени актуальности.

При таких обстоятельствах, возникает значительная потеря эффективности налаживания связей, особенно на первоначальной стадии, которая является основополагающей для дальнейшего развития.

В ТОЖЕ ВРЕМЯ:

- У ТПП, Деловых Советов различных стран, имеется многолетний опыт участия по взаимодействию деловых кругов большого количества стран и регионов.
- Наработаны хорошо организованные и перспективные связи политического экономического и правового характера.
- Работа Деловых Советов показала, что в настоящее время сформировался запрос деловых кругов на модерацию их взаимных интересов, посредством объединения вокруг координирующей структуры.

Таковой структурой является Международный Центр Содействия Бизнесу (ICBA), в свою очередь базирующийся на тесном взаимодействии с Деловыми Советами, структурными подразделениями Торгово-Промышленной Палаты РФ.

Компетенции участников, опыт партнеров, предварительный анализ идей и проектов, позволяет считать Международный Центр Содействия Бизнесу (ICBA), настоящим акселератором бизнес связей.

МЕТОДЫ РЕШЕНИЯ

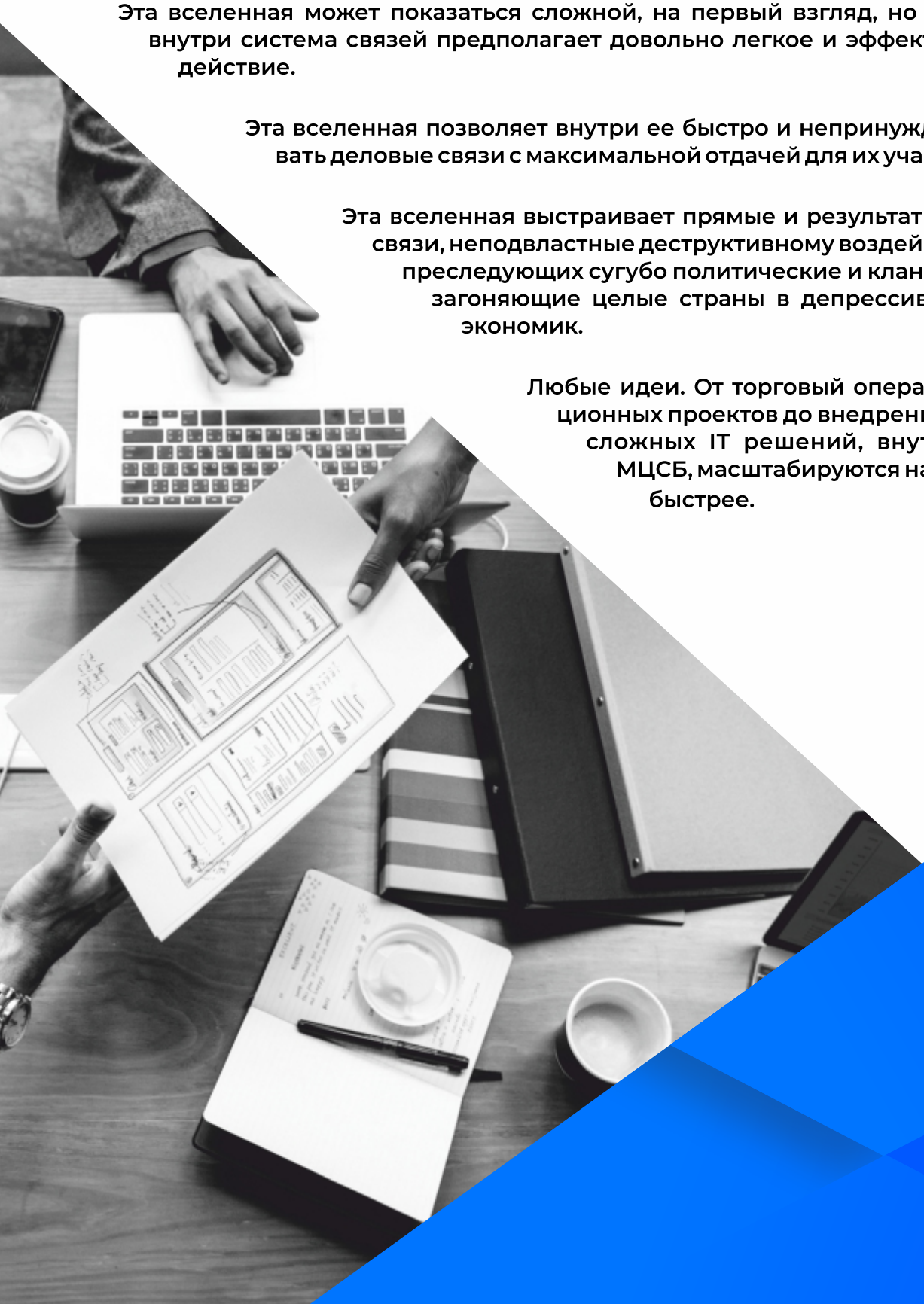
Как часто бывает, на систематизацию созданных бизнес связей, модерацию взаимного интереса их участников, нас натолкнула сама Природа. Наблюдая как сложно устроен мир и с какой удивительной точностью происходит взаимодействие всех его граней, мы создали идею Вселенной МЦСБ (ICBA).

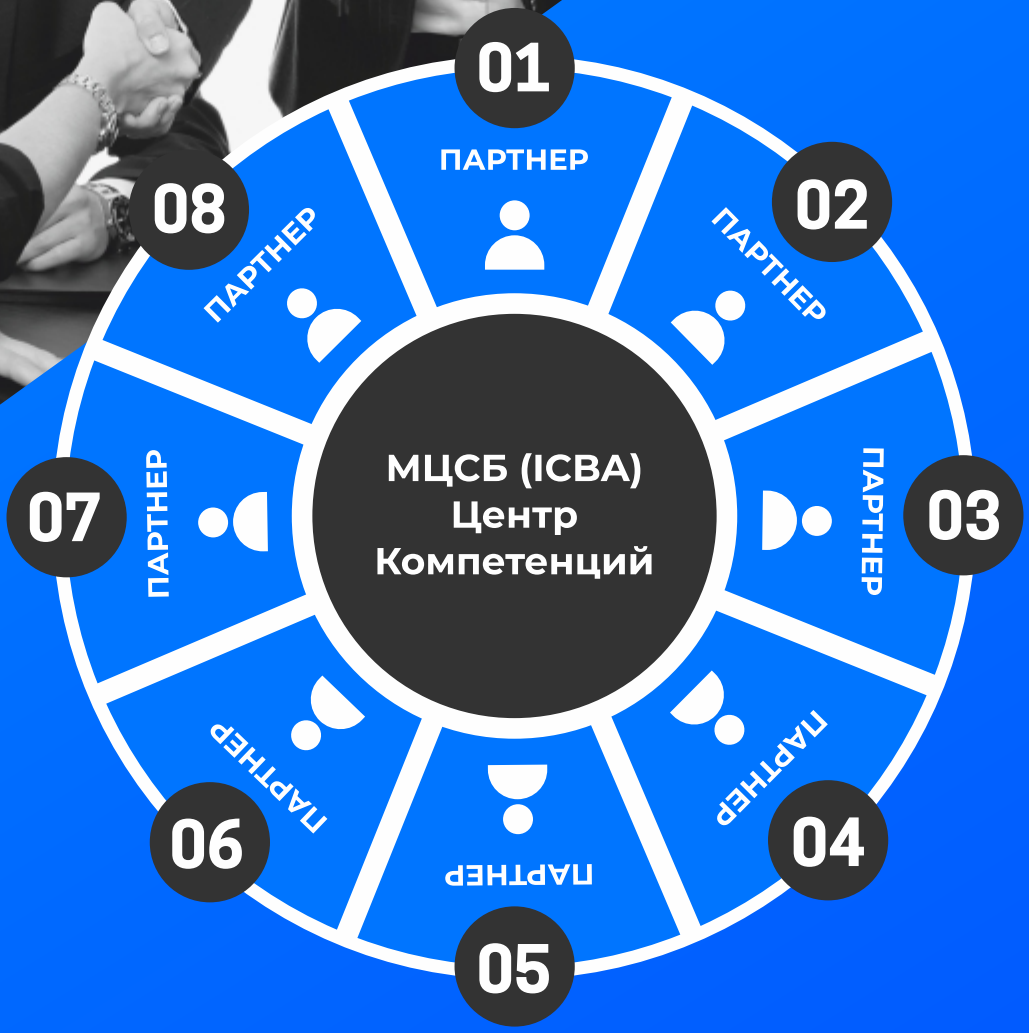
Эта вселенная может показаться сложной, на первый взгляд, но проработанная внутри система связей предполагает довольно легкое и эффективное взаимодействие.

Эта вселенная позволяет внутри ее быстро и непринужденно выстраивать деловые связи с максимальной отдачей для их участников.

Эта вселенная выстраивает прямые и результативные деловые связи, неподвластные деструктивному воздействию структур, преследующих сугубо политические и клановые интересы, загоняющие целые страны в депрессивные состояния экономик.

Любые идеи. От торговый операций и инвестиционных проектов до внедрения технологий и сложных IT решений, внутри вселенной МЦСБ, масштабируются намного быстрее.

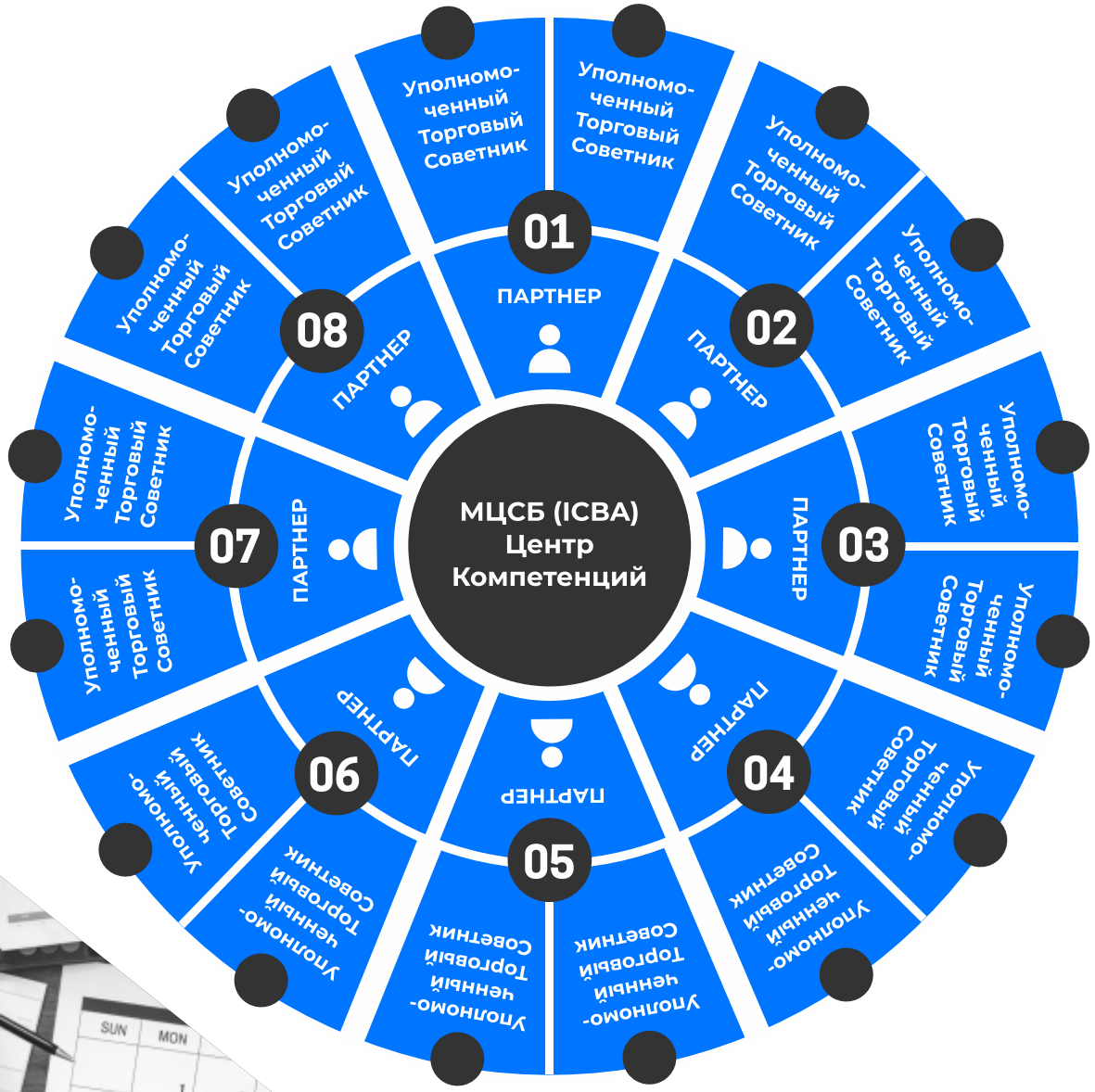


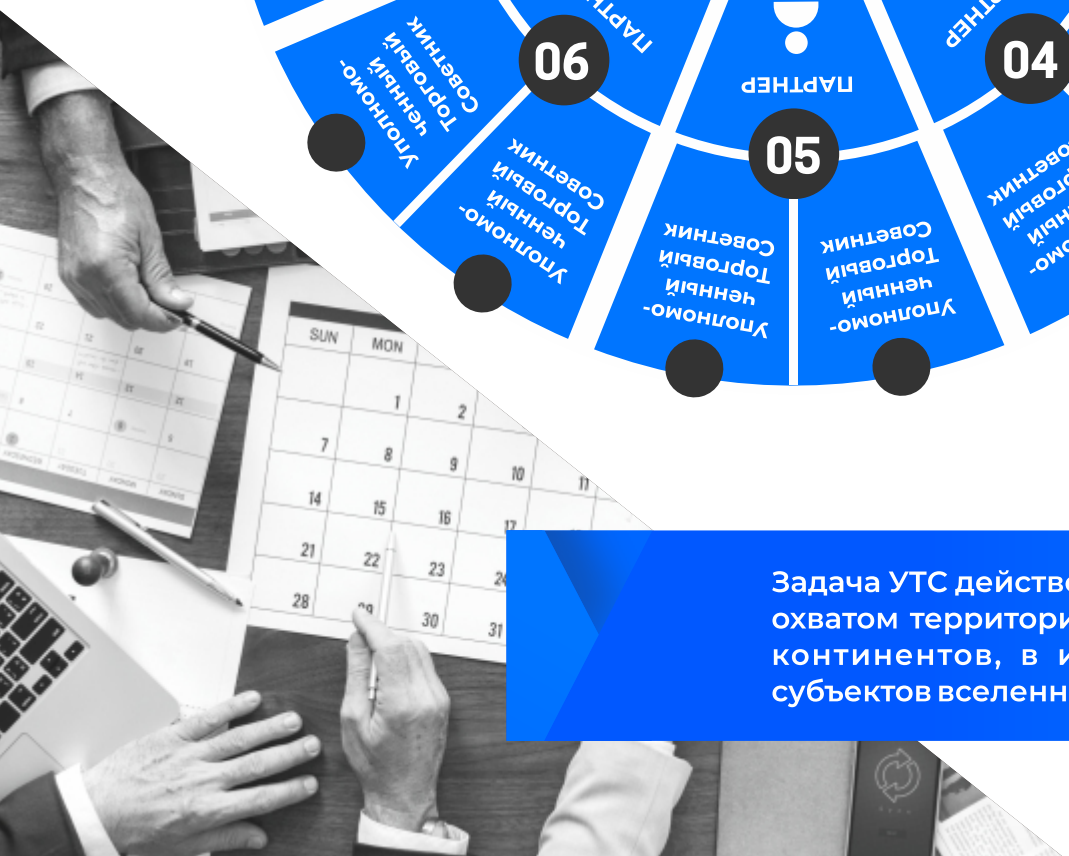


Внутри вселенной существуют ПАРТНЕРЫ – это различные бизнес-сообщества и государственные структуры, имеющие как весьма большие полномочия, так и огромный деловой опыт. На их знания и опыт можно опираться для оценки начального развития идеи или отношений.

Для расширения охвата интересов субъектов вселенной МЦСБ, имеют место Уполномоченные Торговые Советники (УТС). По сути своей, представляющие страновые подразделения/представительства МЦСБ.

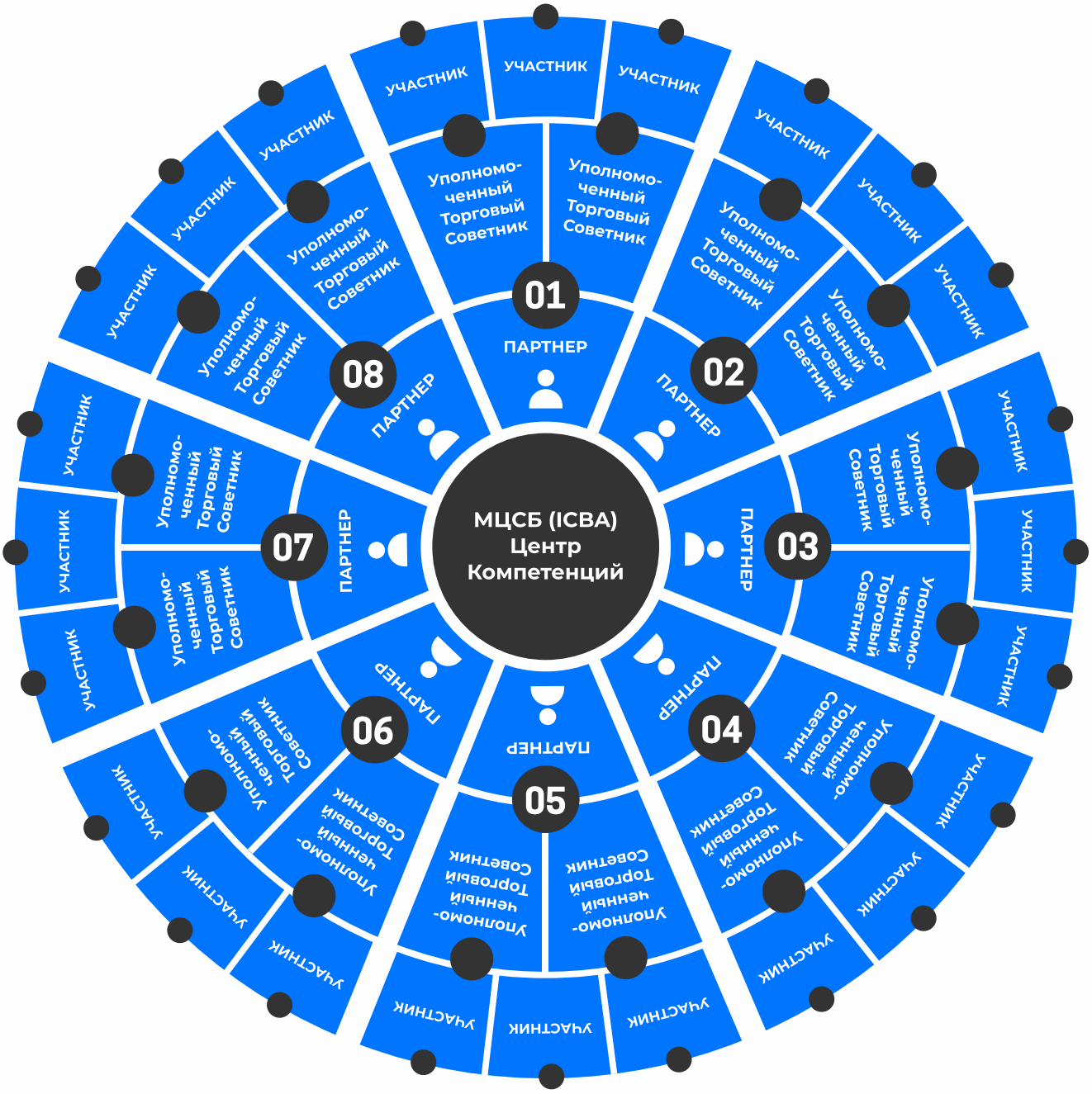
УТС, в том числе, обеспечивают исполнение коммерческих сделок, которые появляются в результате работы всей «вселенной МЦСБ». Непосредственная связь УТС с Деловыми Советами, позволяет замыкать на себя деловые фокус-группы наиболее подготовленные к осуществлению взаимовыгодных сделок, в то же время УТС являются провайдерами идеи МЦСБ непосредственно на территориях их расположения.





Задача УТС действовать с большим охватом территорий, стран и даже континентов, в интересах всех субъектов вселенной МЦСБ.

Вселенная МЦСБ была бы не полной, если бы в ней не было УЧАСТНИКОВ. УЧАСТНИКИ МЦСБ - это предприниматели и заинтересованные лица, которым необходимо развивать и масштабировать свои деловые интересы как можно с большим количеством надёжных партнеров.



Все субъекты вселенной МЦСБ, могут взаимодействовать между собой для реализации своих интересов. В то же время координирующая и модерирующая функция остается исключительно в компетенции МЦСБ.

Естественно, что управление и координация столь сложной системы вселенной МЦСБ, требует определенных затрат. Эти затраты компенсируются самой работой вселенной МЦСБ как через присутствие во вселенной, в ее информационном поле на платной основе, так и через отчисления от совершенных на платформе МЦСБ сделок.

ТЕХНИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ

Идея вселенной МЦСБ реализована на одноименном информационном ресурсе - www.icba.su, представляющим собой электронную платформу, на которой реализована жизнь вселенной МЦСБ.

С одной стороны, на платформе реализованы элементы простого алгоритма B2B, где любая заинтересованная сторона может найти для себя интересную, профильную информацию о предложениях потенциальных покупателей и продавцов какого-либо товара и/или услуг.

С другой стороны, на платформе существуют алгоритмы индивидуальных бизнес решений (Individual Business Solutions IBS) для более глубокого взаимодействия участников вселенной МЦСБ в проработке конкретного проекта (кейса).

Поступившие на платформу кейсы от участников вселенной МЦСБ, проходят предварительную модерацию специалистами в различных областях и ПАРТНЕРАМИ МЦСБ, на предмет отсеивания мусорной информации. После чего кейсы публикуются для ознакомления УЧАСТНИКАМИ и заинтересованными лицами.

Платформа оставляет за собой право скрывать частично информацию о проектах/кейсах с целью разделения прав доступа к ней между УЧАСТНИКАМИ и ПАРТНЕРАМИ. Последние имеют приоритет.

По мере наполнения платформы реальными кейсами, УЧАСТНИКАМИ и ПАРТНЕРАМИ, каждый член вселенной МЦСБ сможет найти единое деловое, правовое и информационное пространство для реализации своих предпринимательских планов и идей.

Платформа создана на базе FRAMEWORK, что позволяет быстро масштабировать и добавлять те функции, которые будут востребованы участниками вселенной МЦСБ по мере развития.

ЮРИДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ

Уникальная особенность вселенной МЦСБ состоит в том, что в ее составе есть УПОЛНОМОЧЕННЫЕ ТОРГОВЫЕ СОВЕТНИКИ (УТС) и ПАРТНЕРЫ из числа государственных организаций, которые оперативно смогут дать оценку развития того или иного проекта/кейса на предмет его соответствия страновому законодательству.

Понимание регулятивных страновых требований уже на этапе планирования проекта, позволит предусмотреть все законодательные формальности, на территориях реализации проектов/кейсов и осуществления торговых операций. Или делегировать их урегулирование УТСам.

ВНЕШНИЙ ОПЫТ

Наиболее близкими по смыслу, изложенному в идее вселенной МЦСБ, являются электронные торговые площадки. Однако концепция работы таковых, значительно отличается от вселенной МЦСБ тем, что электронные площадки в принципе не содержат индивидуального подхода и рассчитаны в основном на массовое соединение продавца и покупателя. Их функционал ограничен набором простых правил торговых операций и не предполагает наличие или получение экспертизы от организаторов.

Второй по сопоставлению, является модель предоставления досок объявлений по принципу «продавец ищет покупателя» или «покупатель ищет продавца». Это довольно устаревший, хотя еще существующий подход, так же имеет большой набор недостатков по современным требованиям.

ОБА ПЕРЕЧИСЛЕННЫХ ПОДХОДА СОВЕРШЕННО ПЛОХО СПРАВЛЯЮТСЯ С ВОСТРЕБОВАННЫМИ ЗАДАЧАМИ В НАПРАВЛЕНИЯХ:

- Инвестиционных проектов решений.
- Бизнес дипломатии. Когда деловые связи являются опережающими для становления в т.ч. прочных политических взаимодействий.
- Бизнес туризма. Который несет в себе, прежде всего, способность практически реализовывать запросы деловых кругов на установление связей, согласно определенных приоритетов.

В то же время участники вселенной МЦСБ получают всё перечисленное и вместе с этим обширный набор дополнительных возможностей для создания работающих бизнес отношений и их масштабирования.

Во вселенной МЦСБ сильной стороной является предоставление дополнительных компетенций через наработанные обширные связи в деловых кругах и правительственных организациях в различных странах с пользой для поставленных задач.

ОЖИДАЕМЫЙ РЕЗУЛЬТАТ

По мере наполнения вселенной МЦСБ резидентами и заинтересованными лицами, будут формироваться устойчивые деловые связи между её членами.

Функционирование вселенной с каждым днем будет всё эффективней, и эффективней.

Вселенная МЦСБ постепенно будет становиться своеобразным центром, в котором будет циркулировать информация. Это значительно облегчит жизнь членов сообщества, позволит снизить их издержки, и, в конечном счёте, сделает их работу более эффективной и плодотворной.

ЦЕЛЕВОЙ ЭФФЕКТ

Реализованная вселенная МЦСБ по своему функционалу и возможностям сможет заменить десятки, а возможно, и сотни, других разрозненных площадок функционирующих в Рунете.

На одной площадке смогут одновременно работать представители различных отраслей, находящиеся на большом географическом расстоянии друг от друга. Площадка позволит в кратчайшие сроки установить необходимые деловые контакты.

Всё это открывает безграничные возможности для развития бизнеса, позволяет значительно экономить время и материальные ресурсы.

ICBA

Телефоны
+7 (495) 502-92-89
+7 (495) 691-15-95

Сайт
www.icba.su

E-mail
info@icba.su

Адрес
121069, Российская Федерация, г. Москва,
ул. Большая Никитская, д. 44, стр. 2